

Frédéric Manoury et Yann Menez ont lancé un défi au gaspillage des énergies dans le bâtiment. Domelys Technologies sonne comme la solution éco-responsable de tout système de chauffage sanitaire.

Frédéric Manoury & Yann Menez, traqueurs de calories



"Rien ne se perd, rien ne se crée, tout se transforme." C'est sur les bases de cette maxime bien connue, que les fondateurs de Domelys Technologies ont investi leurs forces dans la conception, la commercialisation et l'installation de solutions visant à récupérer et utiliser toutes les énergies perdues d'un bâtiment pour en augmenter l'efficacité énergétique. Concrètement, Yann Menez et Frédéric Manoury traquent la moindre calorie contenue dans les eaux usées - par exemple celle de la douche - afin de préchauffer l'eau alimentant le système d'eau chaude sanitaire. En ces temps de taxe carbone, les salles de sport, coiffeurs et autres piscines municipales applaudissent des deux mains ! Cerise sur le gâteau, la solution CalH2O est une free écologie, c'est-à-dire basée sur l'usage d'une

"NOTRE PRODUIT EST UNE FREE ÉCOLOGIE, C'EST-À-DIRE BASÉ SUR L'USAGE D'UNE TECHNOLOGIE SIMPLE GARANTISSANT DE RENTRER DANS SES FRAIS EN CINQ ANS."

technologie simple garantissant de rentrer dans ses frais en cinq ans maximum. Leur aventure entrepreneuriale coule tout autant... de source. Salariés chez Danfoss, l'un des leaders de l'industrie du chauffage, ils s'inscrivent en 2007 à Man to the moon, concours interne sur les produits ou process innovants. "Pour nous qui rêvions de créer une entreprise, c'était génial... nous avons reçu une formation marketing, des cours pour monter le business plan... Notre idée n'a pas été retenue pour être exploitée en interne mais pour la première fois Danfoss a accepté de truster une entreprise en dehors de ces bases du Danemark. Question crédibilité, on est parti avec un énorme atout !" Toutefois, adeptes de l'adage deux avis valent mieux qu'un, Yann et Frédéric se tournent vers la CCI de Lyon pour remettre à plat leurs études et vérifier une nouvelle fois la viabilité de leur projet. Ils sont immédiatement redirigés vers Novacité. Ce 2^e regard les conforte

et l'accompagnement démarre le 10 avril 2008. La société, elle, est immatriculée en juillet de la même année. "Côté apport financier, être labellisé Novacité facilite les choses. Très vite, nous avons reçu 40 000 euros du fonds d'innovation départemental, un prêt à la création d'entreprise, le prêt sur l'honneur Beaujolais Initiatives et, début décembre dernier, nous nous installons sur la pépinière de Villefranche, Créacité." Dans le même temps, Yann et Frédéric rejoignent le cluster Rhône-Alpes éco-énergies. En ligne de mire : l'effet réseau. "Travailler avec les autres, il n'y a rien de tel. Depuis cet été, nous avons recours aux services de force de vente supplétive d'Ecoreso, nouvellement implanté sur la pépinière. Ils prospectent pour nous auprès des professionnels privés : salons de coiffure, salles de sport... En participant au salon des Energies Renouvelables en février dernier à Lyon, sur le village du cluster éco-énergies, nous avons été approchés par l'Ademe, la Région et un grand nombre de communes." La première commande officielle tombe le 23 avril dernier, un salon de coiffure de Villeurbanne. "Actuellement, nous nous faisons connaître en France mais notre solution s'adapte à n'importe quel bâtiment existant dans le monde. Et nous commençons à avoir des demandes pour intégrer CalH₂O dès la phase construction." D'ici à la fin de l'année, Domelys table sur un développement commercial à l'échelon national et, pour fin 2010, sur la mise en vente d'une solution standardisée à destination du particulier. Là aussi à un prix ajusté !

+ sur www.domelys.eu

Caroline Benoist

10 AVRIL 2008

Labellisation

Novacité

15 JUILLET 2008

Création

de Domelys

Technologies

23 AVRIL 2009

Première

commande

officielle d'un

salon de coiffure

à Villeurbanne